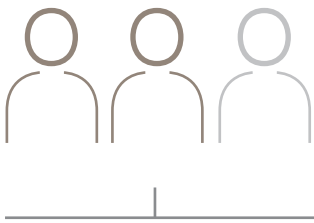


Por amor al arte

Si hablamos de coleccionar, la **pasión** supera las ganancias

Una encuesta reciente a coleccionistas de arte reveló que su motivación es sensibilidad por la belleza y el deseo de seguir sus pasiones y apoyar a los artistas. Las ganancias son rara vez lo que los motiva.

El arte es para siempre



2/3 de los coleccionistas de arte aún no han vendido obras de sus colecciones

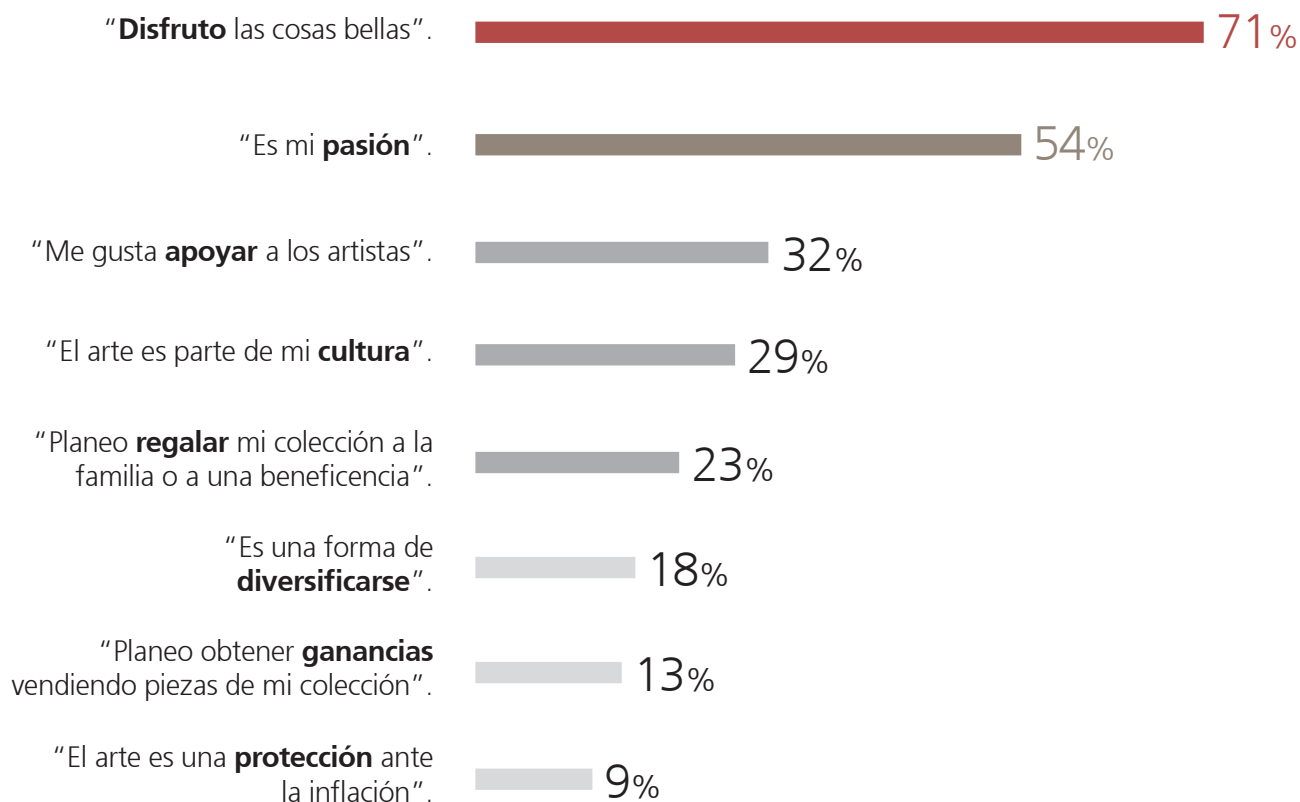
Los coleccionistas ven el arte no como una inversión sino como una forma de alimentar su pasión. Puede que esto sea por qué dos de cada tres coleccionistas jamás han vendido una obra de arte y por la que el 41% nunca ha pedido una valuación de su colección.

La mayoría de los coleccionistas se basan en su propio conocimiento al incrementar su colección. Confían en sus búsquedas en línea, en las galerías y revistas de arte. De hecho, uno de cada cuatro coleccionistas han comprado arte en línea sin haberlo visto en persona.

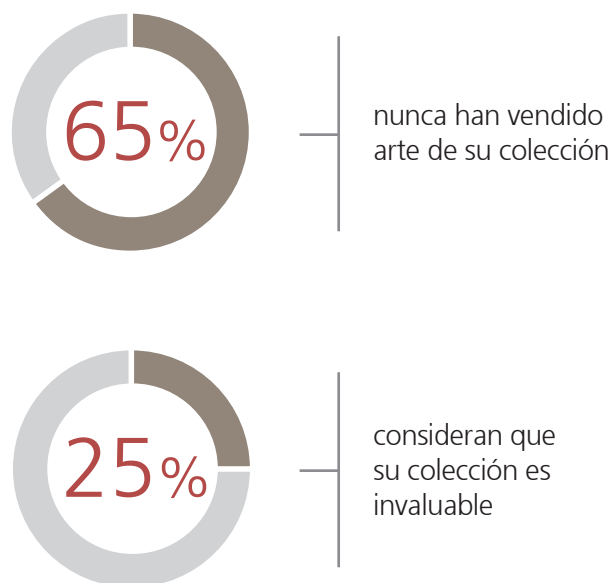
Algo sorprendente es que los coleccionistas planean heredar su arte más que venderlo. Aunque sus herederos se sienten honrados de recibir la colección, los coleccionistas no los preparan para recibirla. Menos de la mitad de los coleccionistas han educado a sus herederos para gestionar, valorar o vender obras de la colección.

Tal vez sea necesario que comiencen a infundir su amor y conocimiento de arte desde temprano.

¿Qué motiva a los coleccionistas de arte?



La pasión no tiene precio



¿Los coleccionistas conocen el valor de su arte?



46%

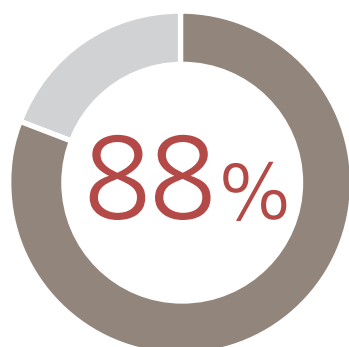
han incrementado con el tiempo lo que gastan en arte

Aun así...

41%

nunca han valuado su colección

Los coleccionistas disfrutan de la búsqueda



no tienen un asesor de arte

Dónde **buscan guía** los coleccionistas de arte?



62%
galerías



60%
en línea → **26%**
han comprado arte
en línea sin verlo en
persona



50%
museos

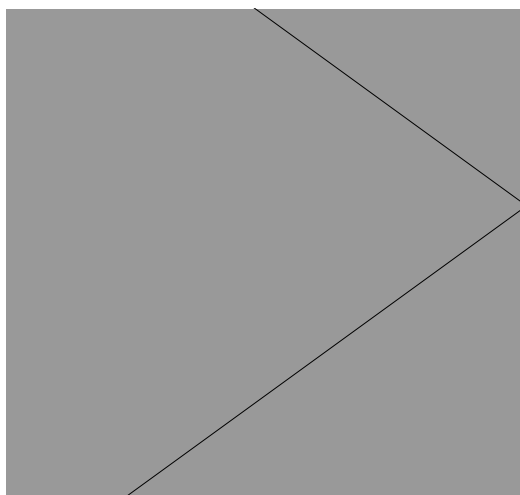


44%
revistas



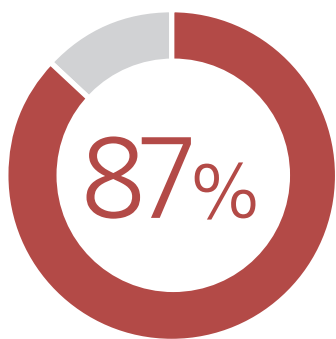
26%
eventos de arte

Los 5 **eventos de arte** más concurridos

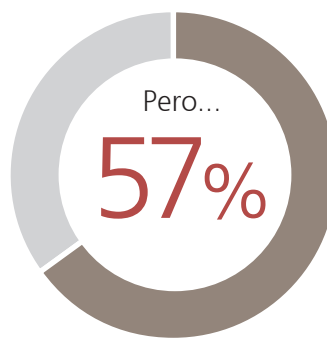


- 1. Art Basel**
2. The Armory
3. TEFAF
4. Frieze
5. Venice Biennale

Transmiten la colección, pero no el conocimiento



planean **dejar la colección** a sus herederos



no han educado a sus herederos respecto a coleccionar

Los herederos esperan continuar la tradición

90%

“Es un **honor** tener la colección”.

81%

“**Planeo conservar** la colección”.

34%

“Me volví un **coleccionista ávido**”.

¿Su colección es parte de su legado? Consulte a su Asesor Financiero de UBS.

Acerca de la encuesta: En esta vigésima primera edición de *UBS Investor Watch*, 2,475 inversionistas con al menos \$1 millón de activos de inversión respondieron nuestra encuesta entre el 15 y el 25 de septiembre de 2017, incluyendo a 608 con al menos \$5 millones. 1,017 participantes son coleccionistas. De estos, 363 coleccionan arte. Para más información, visite ubs.com/investorwatch.

This translation is provided as a courtesy to clients. UBS Financial Services Inc. conducts business in English.

Distributed to US persons by UBS Financial Services Inc. or UBS Securities LLC, subsidiaries of UBS AG. UBS Switzerland AG, UBS Deutschland AG, UBS Bank, S.A., UBS Brasil Administradora de Valores Mobiliarios Ltda, UBS Asesores Mexico, S.A. de C.V., UBS Securities Japan Co., Ltd, UBS Wealth Management Israel Ltd and UBS Menkul Degerler AS are affiliates of UBS AG. UBS Financial Services Incorporated of Puerto Rico is a subsidiary of UBS Financial Services Inc. UBS Financial Service Inc. accepts responsibility for the content of a report prepared by a non-US affiliate when it distributes reports to US persons. All transactions by a US person in the securities mentioned in this report should be effected through a US-registered broker dealer affiliated with UBS, and not through anon-US affiliate. The contents of this report have not been and will not be approved by any securities or investment authority in the United States or elsewhere. UBS Financial Services Inc. is not acting as a municipal advisor to any municipal entity or obligated person within the meaning of section 15B of the Securities Exchange Act (the “Municipal Advisor Rule”) and the opinions or views contained herein are not intended to be, and do not constitute, advice within the meaning of the Municipal Advisor Rule.

UBS Financial Services Inc. y sus empleados no dan ninguna consultoría fiscal ni legal. Contacte a su asesor fiscal o legal para recibir asesoría respecto a sus circunstancias personales.

Siendo una firma que suministra servicios de gestión financiera a sus clientes, UBS Financial Services, Inc. ofrece servicios tanto de consultoría como de corretaje. Los servicios de consultoría y corretaje son servicios independientes y distintos. Estos difieren en formas materiales y se rigen bajo regulaciones diferentes, así como bajo arreglos separados. Es importante que nuestros clientes comprendan la manera en que llevamos nuestro negocio y que lean cuidadosamente los acuerdos y avisos que ponemos a su disposición respecto a los productos y servicios que ofrecemos. Para mayor información, por favor visite nuestro sitio web: ubs.com/workingwithus.