



Source: UBS

Placements alternatifs 2026: résilience et opportunités

5 décembre 2025, 08:04 UTC, écrit par Michael Bolliger

Nouvelle année, anciens défis: Quelles classes d'actifs peuvent contribuer à rendre un portefeuille résilient et rentable malgré des taux d'intérêt bas et une incertitude persistante? Outre les actions et les obligations, nous voyons également un potentiel dans les placements alternatifs pour relever ce défi dans la nouvelle année. Nos perspectives pour 2026 restent positives.

En 2025, les investisseurs suisses ont été confrontés à un défi familier: Ils ont dû construire des portefeuilles résilients dans un environnement de taux d'intérêt nuls, d'incertitude mondiale et de monnaie forte. La décision évidente pour de nombreux investisseurs était de garder l'argent chez eux. Cependant, les allocations internationales aux placements alternatifs (hedge funds, private equity, private credit et infrastructures) ont également contribué en 2025 à améliorer la diversification, à stabiliser les rendements et à amortir les fluctuations du marché. Cela devrait rester le cas dans la nouvelle année, car nos perspectives pour les placements alternatifs en 2026 restent positives.

Commençons par les faits: En 2025, les hedge funds ont obtenu des résultats positifs dans toutes les principales stratégies. Les stratégies préférées telles que les fonds long/short actions, l'arbitrage de fusions, les macro-fonds mondiaux et les fonds multi-stratégies ont contribué à limiter les pertes pendant les périodes de volatilité accrue. Alors que les portefeuilles traditionnels 60/40 ont bénéficié du rallye des actions, les hedge funds ont ajouté de la valeur grâce à une gestion active des risques et à des rendements positifs.

Le private equity (PE) a livré des rendements modérés mais positifs. L'activité de nombreux gestionnaires s'est progressivement redressée; le flux de transactions, une mesure des opportunités d'investissement pour les fonds de PE, a augmenté de 14,5% jusqu'en septembre selon les données de PitchBook, et les sorties réussies ont également repris, notamment parce que les banques centrales ont assoupli la politique monétaire. Dans le private credit, le direct lending

a continué d'offrir des rendements élevés en dollars américains, avec une moyenne proche de 4,5% au premier semestre 2025, selon l'indice Cliffwater Direct Lending. Bien que certaines faillites d'entreprises aient fait la une des journaux, les taux de défaut globaux sont restés bas et la collecte de fonds a été forte.

À notre avis, les placements alternatifs devraient également jouer un rôle important dans les portefeuilles suisses l'année prochaine. Les différences de performance significatives et l'incertitude persistante devraient continuer à favoriser la gestion active, et les hedge funds (notamment les approches long/short actions, macro et multi-stratégies) semblent bien positionnés pour bénéficier des tendances changeantes. Nous continuons de trouver l'arbitrage de fusions attrayant, car l'activité de fusions et acquisitions devrait augmenter. Et nous pensons que les hedge funds peuvent à nouveau contribuer à la diversification des portefeuilles et offrir des rendements positifs attrayants en 2026.

Dans le private equity, nous prévoyons plus d'activité de sortie et de distributions, car la Réserve fédérale devrait continuer d'abaisser les taux d'intérêt. Le private credit devrait offrir des rendements solides, à notre avis, mais des spreads plus serrés et probablement des taux d'intérêt plus bas signifient que la sélection des gestionnaires et la qualité du crédit deviendront encore plus importantes. Les infrastructures (en particulier le numérique, les énergies renouvelables et la transition énergétique) resteront probablement au centre de l'attention pour la protection contre l'inflation et les flux de trésorerie stables, tandis que l'immobilier dans des secteurs tels que la santé, la logistique et le résidentiel devrait continuer à voir une demande solide.

Les principaux risques incluent l'illiquidité, notamment pour les investisseurs ayant besoin de capital à court ou moyen terme. Les évaluations dans certains segments ne sont pas non plus attrayantes. Par conséquent, à notre avis, les placements alternatifs devraient être intégrés dans le portefeuille global pour équilibrer la croissance, le revenu et la liquidité. Nous considérons l'ajustement régulier aux conditions changeantes du marché aussi important que le rééquilibrage périodique. Et une bonne diversification reste cruciale ici aussi.

En résumé, nous maintenons que nous voyons également un potentiel dans les placements alternatifs en 2026 pour aider à relever les défis de la construction de portefeuilles résilients dans un environnement de taux d'intérêt bas; ils offrent diversification et rendements. Avec une allocation réfléchie et une gestion prudente des risques, nous pensons que les placements alternatifs peuvent continuer à soutenir les objectifs à long terme des investisseurs suisses.

Actifs non traditionnels

Les actifs non traditionnels sont des investissements alternatifs qui englobent les hedge funds, le private equity, crédit privé, l'immobilier et les opérations à terme (collectivement désignés par l'expression «investissements alternatifs»). Les parts de fonds d'investissements alternatifs (FIA) sont vendues aux seuls investisseurs qualifiés et uniquement à l'aide de documents comportant des informations sur les risques, la performance et les frais des FIA. Les clients sont invités à lire attentivement ces documents avant de souscrire et conserver des parts. Un investissement dans un FIA est de nature spéculative et comporte des risques substantiels. En particulier, ces instruments d'investissement (1) ne sont pas des organismes de placement collectif en valeurs mobilières (OPCVM) et ne sont pas soumis aux mêmes exigences réglementaires que les OPCVM; (2) peuvent avoir une performance volatile; les investisseurs sont susceptibles de perdre une part substantielle, voire la totalité des sommes investies; (3) peuvent avoir recours à l'effet de levier et à d'autres pratiques d'investissement spéculatives pouvant accroître le risque de perdre les sommes investies; (4) sont des investissements illiquides réalisés sur le long terme; en général, il n'existe pas de marché secondaire pour les parts de tels fonds et il n'est pas prévu qu'un tel marché voie le jour; (5) les parts de FIA sont généralement illiquides et leur transfert est soumis à des restrictions; (6) ne sont pas toujours tenus de communiquer régulièrement aux investisseurs les informations relatives aux prix et à la valorisation; (7) impliquent en général des stratégies fiscales complexes; il se peut que les informations fiscales parviennent tardivement aux investisseurs; (8) comportent des frais élevés, dont les frais de gestion et autres débours qui réduisent d'autant les bénéfices.

Les parts de FIA ne constituent pas des dépôts ou des obligations et ne sont pas garantis ni avalisés par une quelconque banque ou autre institution dépositaire assurée et ne sont pas assurées au niveau fédéral par la Federal Deposit Insurance Corporation, le Federal Reserve Board ou tout autre organisme gouvernemental. Avant d'investir dans un FIA, les investisseurs intéressés doivent comprendre ces risques et avoir les moyens et la volonté de les endurer pendant une longue période. Les parts de FIA sont un placement qu'il convient d'envisager en complément d'un plan d'investissement global.

Outre les risques liés aux investissements alternatifs en général, il existe d'autres risques liés à un investissement dans ces stratégies:

- Risque lié aux hedge funds: investir dans des hedge funds comporte des risques spécifiques, dont les risques inhérents à la vente à découvert, à l'investissement dans les options, les petites capitalisations, les obligations spéculatives, les instruments dérivés, les titres en difficulté, les actions émises ailleurs qu'aux Etats-Unis et les investissements illiquides.
- Gestion d'opérations à terme: investir dans des contrats à terme comporte des risques spécifiques. Par exemple, tous les gérants ne se concentrent pas en permanence sur toutes les stratégies et les stratégies de contrats à terme peuvent comporter des éléments directionnels substantiels.
- Immobilier: investir dans l'immobilier et les fonds de placements immobiliers comporte des risques spécifiques: risqués associés aux titres de créance, à une dégradation de la conjoncture économique ou des conditions de marché locales, aux modifications du droit fiscal et immobilier ou des règles de zonage, aux appels de fonds et, pour certains produits, des risques associés à un éventuel traitement favorable en vertu du droit fiscal fédéral.
- Private equity: il existe des risques propres au private equity. Les appels de fonds peuvent être effectués moyennant un préavis court et l'incapacité à les honorer peut avoir des conséquences négatives importantes, ne se limitant pas à la perte de la totalité du capital investi.
- Crédit privé: l'investissement dans le crédit privé comporte des risques spécifiques, notamment des pertes dues aux défaillances des emprunteurs qui, dans certaines circonstances particulièrement défavorables, peuvent entraîner des pertes d'investissement importantes.
- Risque de change: les investisseurs qui acquièrent des titres d'émetteurs situés en dehors des Etats-Unis doivent garder à l'esprit que les fluctuations de taux de change entre le dollar américain et la monnaie du pays de domicile de l'émetteur peuvent avoir des effets imprévus sur le cours boursier et la liquidité de ces titres, même s'ils sont libellés en dollars américains. Par ailleurs, ces titres impliquent d'autres risques (bouleversements politiques, économiques ou réglementaires, par exemple) dont un investisseur américain n'a pas nécessairement connaissance.

Disclaimer

Le présent document est préparé et publié par la division Global Wealth Management d'UBS Switzerland AG (soumise à la réglementation de la FINMA en Suisse), ses filiales ou sociétés affiliées («UBS»), qui font partie d'UBS Group AG (le «Groupe UBS»). Le Groupe UBS comprend l'ancien Credit Suisse AG, ses filiales, ses succursales et ses sociétés affiliées. Aux États-Unis, UBS Financial Services Inc. est une filiale d'UBS AG et membre de la FINRA/SIPC. Un disclaimer supplémentaire relatif à Credit Suisse Wealth Management figure à la fin de cette section.

Le présent document et les informations qu'il contient vous sont communiqués uniquement **à des fins d'information** et de marketing d'UBS. Rien dans ce document ne constitue une recherche en placement, un conseil en placement, un prospectus de vente ou une offre ou une sollicitation vous incitant à entreprendre des opérations de placement. Ce document ne constitue pas une recommandation d'achat ou de vente de tout titre, instrument ou produit de placement ni ne recommande un programme ou un service d'investissement en particulier.

Les informations figurant dans le présent document n'ont pas été adaptées aux objectifs de placement, à la situation personnelle et financière, ou aux besoins d'un client en particulier. Certains placements mentionnés dans ce document peuvent ne pas convenir ou être adaptés à tous les investisseurs. De plus, certains services et produits qui y sont mentionnés peuvent être soumis à des clauses juridiques et/ou à des exigences de licence ou des autorisations, et ne peuvent donc pas être offerts librement dans tous les pays. Aucune offre d'un quelconque produit ne sera faite dans un pays interdisant une telle offre, sollicitation ou vente ou à une personne à qui il serait contraire à la loi de faire une telle offre, sollicitation ou vente. Les informations et les opinions exprimées dans le présent document ont été obtenues de bonne foi auprès de sources jugées fiables. Cependant, aucune garantie, explicite ou implicite, n'est donnée quant à l'exactitude, la suffisance, l'exhaustivité ou la fiabilité de ce document. Toutes les informations et les opinions exprimées dans le présent document peuvent être modifiées sans préavis et peuvent différer des opinions exprimées par d'autres départements ou divisions du Groupe UBS. UBS n'est pas tenue de mettre à jour ni d'actualiser les informations figurant dans ce document. **Les points de vue et opinions exprimés dans ce document par des tiers ne sont pas ceux d'UBS.** En conséquence, UBS décline toute responsabilité concernant le contenu communiqué par des tiers ou en cas de réclamation, perte ou dommage résultant de l'utilisation de tout ou partie de celui-ci.

Toutes les images contenues dans ce document ont été insérées uniquement à des fins d'illustration, d'information ou de documentation. Elles peuvent représenter des objets ou des éléments protégés par des droits d'auteur, des marques de commerce ou d'autres droits de propriété intellectuelle de tiers. Sauf mention expresse, aucun lien, aucune association, aucune promotion ni aucune recommandation ne sont suggérés ou signifiés entre UBS et ces tiers.

Les graphiques et les scénarios présentés dans ce document sont fournis à titre d'illustration uniquement. Certains graphiques et/ou chiffres de performance peuvent ne pas porter sur des périodes complètes de douze mois, ce qui peut limiter leur comparabilité et leur pertinence. La performance historique n'est ni une garantie ni un indicateur de performance future. Rien dans ce document ne constitue un conseil juridique ou fiscal. UBS et ses collaborateurs ne fournissent pas de conseils juridiques ou fiscaux. Ce document ne doit pas être redistribué ou reproduit en tout ou partie sans l'autorisation écrite préalable d'UBS. Dans la limite permise par la loi, UBS, ses dirigeants, administrateurs, collaborateurs ou représentants déclinent toute responsabilité et tout devoir de diligence concernant d'éventuelles conséquences, y compris en cas de perte ou de préjudice, résultant du fait que vous ou toute autre personne auriez agi ou vous seriez abstenus d'agir sur la foi des informations figurant dans le présent document, ou concernant toute décision fondée sur ces informations.

Disclaimer supplémentaire relatif à Credit Suisse Wealth Management: Sauf mention spécifique dans le présent document et/ou selon l'entité Credit Suisse locale qui vous l'a envoyé, celui-ci est distribué par UBS Switzerland AG, une société autorisée et réglementée par l'Autorité fédérale de surveillance des marchés financiers (FINMA). Vos données personnelles seront traitées conformément à la déclaration de confidentialité de Credit Suisse, accessible depuis votre lieu de domicile sur le site Internet officiel de Credit Suisse <https://www.credit-suisse.com>. Pour vous fournir des supports marketing concernant leurs produits et services, UBS Group AG et ses filiales peuvent traiter vos données personnelles de base (coordonnées telles que nom, adresse e-mail) tant que vous ne demandez pas à ne plus les recevoir. Vous pouvez décider à tout moment de ne plus recevoir de tels supports en le demandant à votre relationship manager.

Le disclaimer complet applicable à ce document figure à l'adresse <https://www.ubs.com/global/fr/wealth-management/insights/chief-investment-office/marketing-material-disclaimer.html>.

© UBS 2025. Le logo des trois clés et UBS font partie des marques déposées et non déposées d'UBS. Tous droits réservés.