

Vente à des tiers

Avantages

- Procédure simple à réaliser dans les entreprises saines
- Pas de difficultés au niveau des questions de succession
- Possibilité de réaliser un gain en capital
- Transmission possible sans accroc

Inconvénients

- Menace pour la perpétuation de l'ancienne culture d'entreprise
- Opposition possible du management

Conditions

La famille est fondamentalement prête à se séparer de l'entreprise

Chances

- Le partage de l'héritage est facilité par le gain en capital et par l'apport de liquidités
- Le potentiel de conflit que représentent les divergences d'intérêts stratégiques et financiers au sein de la famille disparaît
- Le potentiel de développement de l'entreprise peut être mieux mis à profit (effets de synergie, investissements)
- La fortune familiale peut être mieux diversifiée que dans le cas d'une succession au sein de la famille

Risques

Les changements affectant les rapports de propriété, le management et la stratégie d'entreprise sont susceptibles d'inquiéter fortement les collaborateurs, les clients et les fournisseurs

Difficultés

- La recherche du partenaire n'est pas menée de manière professionnelle
- L'évaluation de l'entreprise et les idées de prix ne sont pas réalistes
- La stratégie et la tactique de négociation sont inappropriées (relation de confiance, sensibilités, confidentialité)