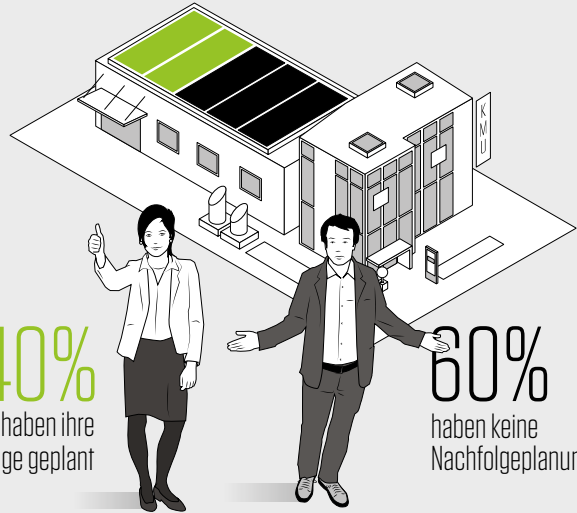


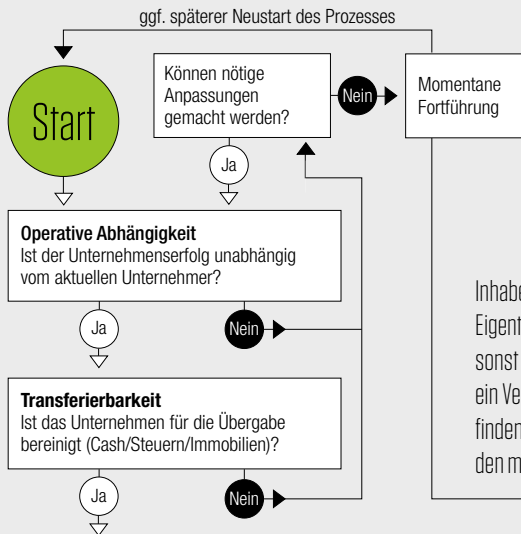
Wer soll übernehmen?



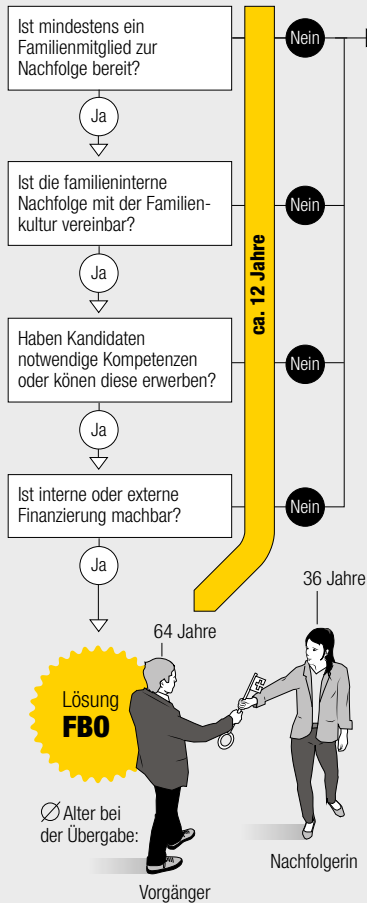
40%
haben ihre
Nachfolge geplant

60%
haben keine
Nachfolgeplanung

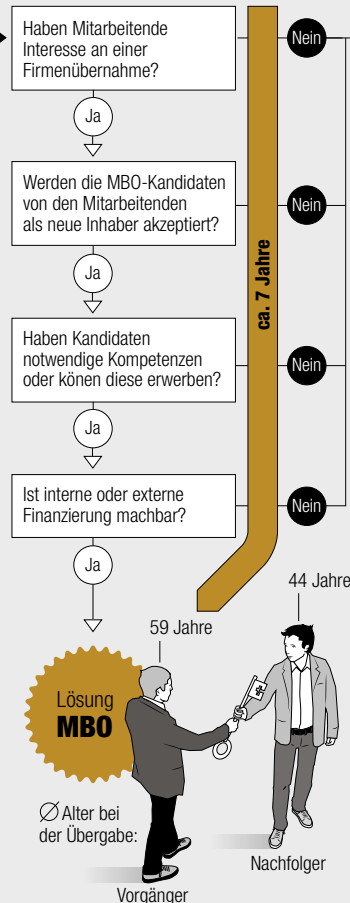
Inhaberinnen und Inhaber, die ihre Nachfolge planen, stehen vor der Frage, wer neuer Eigentümer des Unternehmens werden soll. Soll es die Familie («Family Buy-out», FBO) oder sonst jemand aus dem Unternehmen («Management Buy-out», MBO) sein? Oder doch ein Verkauf an Dritte («Mergers & Akquisitions», M&A)? Lässt sich keine passende Nachfolge finden, kann auch die geordnete Liquidation eine valable Option sein. Das Diagramm zeigt den möglichen Entscheidungsweg. Quellen: St. Galler Nachfolge-Modell, Intervista UBS Outlook



Nachfolge in der Familie (FBO)



Mitarbeiter als Nachfolger (MBO)



Firma wird verkauft (M&A)

